BAB 1
PENDAHULUAN

Mengenal Bisnis Afiliasi

Bisnis afiliasi merupakan salah satu bidang bisnis di Internet yang sedang *booming* sampai saat ini. Afiliasi merupakan konsep penjualan online yang melibatkan pemilik barang, perantara, dan pembeli dalam transaksi penjualan barang di dunia maya. Di dalam dunia nyata, afiliasi bisa disamakan dengan broker, calo, makelar, sponsor, atau perantara. Seorang yang menjadi perantara di dalam bisnis internet, biasanya disebut *affiliate*. Afiliasi sejatinya berbeda dengan bisnis MLM (Multi Level Marketing) yang mencari *downline* untuk mencari pendapatan. Perbedaan yang nyata, Anda sebagai affiliate benar-benar mendapatkan pendapatan dari komisi menjual barang milik pedagang lain (merchant) tanpa harus mencari *downline*.

Ada tiga komponen yang terlibat dalam bisnis afiliasi, yaitu merchant (pedagang), affiliate, dan pembeli (konsumen).

1. Merchant (pedagang)

   Yaitu pihak yang memiliki barang atau jasa yang dijual melalui internet. Barang jasa yang dijual bisa berupa barang nyata (elektronik, buku, perhiasan, dan lainnya), barang maya (e-book, template web, dan lainnya), jasa (sewa domain, hosting, dan lainnya).

2. Affilate (perantara)

   Affiliate merupakan pihak perantara untuk menjual atau mengarahkan pembeli untuk membeli barang dan jasa dari pedagang, agar terjadi transaksi sehingga orang tersebut akan mendapatkan komisi dari transaksi yang berhasil.

3. Customer (pembeli)

   Customer atau pembeli adalah pihak yang membeli barang dan jasa yang ditawarkan oleh affilate melalui internet. Pembeli tentunya akan memilih dalam membeli atau bertransaksi di internet, sesuai dengan penawaran yang menarik dan menggiurkan dari para affiliate.

   Di buku ini, Anda akan diajak untuk mencari sumber pendapatan di internet, dengan menjadi affiliate atau penyedia affiliate.

Mengapa Menjadi Affiliate?

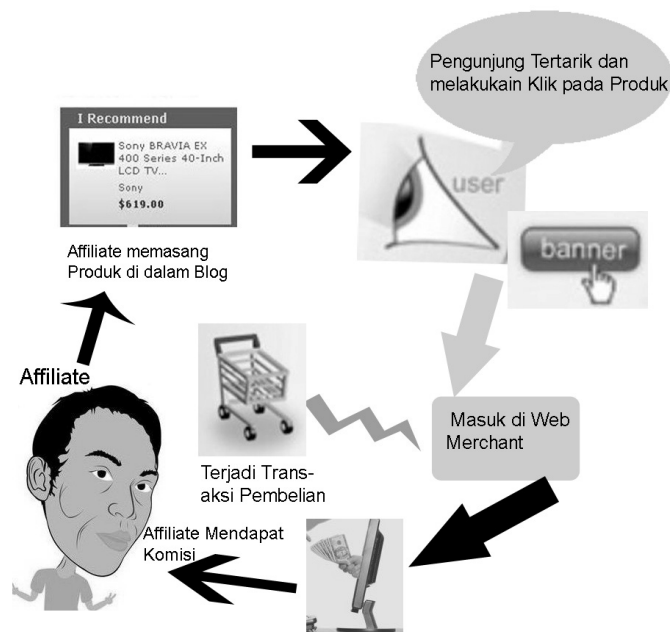
Jika Anda terjun ke dalam dunia afiliasi dan menjadi seorang affiliate, maka prospek cerah dalam menghasilkan uang melalui internet akan terbuka lebar. Dikatakan memiliki prospek yang cerah karena beberapa alasan berikut ini:

- Modal yang diperlukan dalam membangun bisnis afiliasi sangat murah, bahkan bisa gratis sama sekali. Dengan demikian, Anda sudah bisa membangun bisnis afiliasi berperan sebagai affiliate hanya dengan bermodal sebuah blog gratisan saja.
- Tidak diperlukan tempat atau kios dalam memamerkan barang atau jasa yang akan dipromosikan, karena hanya butuh internet dan media penunjang yang cukup murah, seperti blog dan situs jejaring.
- Banyak pilihan bagi Anda seorang affiliate, karena Anda dapat menjual dan memasarkan ratusan bahkan ribuan jenis produk milik merchant yang ingin dijualkan oleh Anda sebagai seorang affiliate marketing.
- Tidak memerlukan biaya produksi, karena barang yang Anda jual tentunya diproduksi oleh penjual/merchant.

- Tidak diperlukan kemampuan *public speaking* seperti marketing di dunia nyata pada umumnya, karena Anda hanya perlu kemampuan dan usaha sebagai internet marketing.
- Sebagai affiliate, Anda tidak perlu repot dalam mengurusi masalah order dan pengiriman barang, karena semua sudah diatur dan ditangani oleh merchant.
- Tidak perlu stok barang, karena stok barang sudah disediakan oleh Merchant.
- Tidak memerlukan karyawan, ini sangat jelas karena Anda hanya perlu bermodal blog dalam mengelola barang yang akan dipromosikan. Dengan tidak diperlukan karyawan ini, akan menghemat pengeluaran Anda sebagai pebisnis internet.
- Tidak perlu menghadapi komplain dari pelanggan, karena pelanggan/pembeli akan melakukan komplain ke penjual langsung sebagai pemilik barang (merchant).
- Tidak diperlukan biaya sama sekali (gratis) untuk mendaftar menjadi affiliate ke penyedia jasa affilate (penjual). Oleh karena itulah Anda perlu hati-hati dalam memilih program afiliasi, agar tidak terjebak di layanan afiliasi berbayar yang justru hanya menguntungkan merchant.
- Tidak ada perjanjian yang memikat, karena jika Anda telah bergabung dengan layanan bisnis afiliasi manapun, dan akan berhenti sebagai affiliate maka Anda dapat langsung berhenti dalam mempromosikan produk.
- Dapat menjadi ladang passive income untuk Anda. Anda dapat menghasilkan uang ketika Anda sedang liburan, ke kantor, bahkan tidur sekalipun, karena proses transaksi secara otomatis diatur oleh merchant sebagai pemilik barang.

Dengan banyaknya keuntungan yang didapatkan ketika menjadi affiliate marketing, maka Anda akan rugi jika tidak mulai sekarang terjun ke dalamnya. Bisnis Afiliasi juga dapat digunakan oleh pebisnis internet pemula yang ingin menghasilkan uang melalui internet, karena selain modal yang dibutuhkan tidak banyak, bisnis afiliasi juga mudah dijalankan bagi pemula sekalipun.

Cara Kerja Bisnis Afiliasi

Jika tadi Anda telah mengenal siapa saja yang terlibat dan apa saja keuntungan yang didapatkan dari bisnis afiliasi, kini akan dibahas bagaimana sistem kerja bisnis afiliasi hingga dapat menguntungkan bagi Anda sebagai affiliate, karena mendapatkan komisi dari hasil penjualan.

Gambar 1.1 Alur sistem bisnis Afiliasi

Dari alur gambar di atas dapat dijelaskan bahwa Anda sebagai affiliate yang sudah terdaftar menjadi member salah satu Merchant. Kemudian memasang banner, link, atau produk di dalam Blog Anda, kemudian suatu saat ada calon pembeli tertarik ketika melihatnya melalui blog milik Anda di Internet. Maka masuklah pembeli tersebut melalui link atau banner yang Anda pasang di blog, link tersebut akan menuju ke website merchant yang menyediakan afiliasi. Jika tidak terjadi transaksi antara calon pembeli dan merchant maka Anda sebagai affiliate tidak akan mendapatkan komisi. Sedangkan

jika terjadi transaksi antara pembeli dan Merchant, maka Anda akan mendapatkan komisi sesuai dengan persentase yang telah ditentukan sebelumnya oleh merchant.

Cara kerja Afiliasi ditunjang juga dengan jenis afiliasi yang Anda pasang di dalam Blog. Beberapa Merchant besar seperti Amazon.com misalnya, memiliki banyak jenis afiliasi yang dapat Anda pasang di dalam Blog. Ada beberapa jenis afiliasi yang dapat menunjang Anda dalam mempromosikan produk, seperti:

1. Link Review Afiliasi

   Link Afiliasi ini biasanya disediakan oleh Merchant untuk dipasang/disisipkan sebagai bagian dari artikel review di dalam Blog milik affiliate.

Gambar 1.2 Link di dalam artikel

2. Banner Afiliasi

   Banner Afiliasi memiliki tampilan yang lebih mirip dengan pesan sponsor. Link banner dapat berupa gambar statis atau animasi flash yang bergerak. Biasanya diletakkan di sidebar Blog atau di dalam artikel Blog milik Affiliate.

Gambar 1.3 Contoh banner afiliasi

3. Search Afiliasi

   Search Afiliasi atau pencarian afiliasi adalah mesin pencarian yang disediakan oleh merchant untuk Anda pasang di dalam Blog. Fungsinya, jika ada yang berkunjung ke dalam Blog dan mencari sesuatu menggunakan pencarian afiliasi, kemudian hasil pencarian akan diarahkan langsung ke dalam web milik Merchant.

Gambar 1.4 Afiliasi Pencarian di dalam Blog

Sedangkan bagi Anda seorang affiliate, dapat memiliki alamat (URL) link unik yang berfungsi untuk disimpan di dalam server milik merchant untuk mengetahui pendapatan yang Anda peroleh selama

menjadi affiliate. Pada umumnya format link affiliated dapat dicontohkan seperti alamat berikut www.namasitus.com/?id=affiliate.

www.namasitus.com/?id=affilate

Gambar 1.5 Contoh format alamat affiliate

Arti URL link di atas adalah:

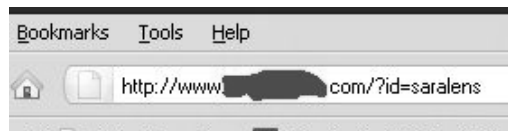
- www.namasitus.com/

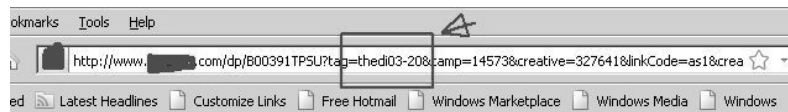
  Merupakan nama website milik merchant atau pedagang yang menyediakan fasilitas affiliate.

- ?id=affiliate

  Merupakan salah satu contoh ID Anda sebagai affiliate. Pada tulisan affiliate, merupakan ID sesuai dengan nama yang Anda daftarkan di website merchant. ID yang nantinya Anda dapatkan adalah ID unik yang setiap member affiliate memiliki ID berbeda-beda, yang berguna untuk identitas dan disimpan di dalam server merchant agar mudah dikenali serta dapat melihat penghasilan dari masing-masing affiliate.

Untuk format pemberian alamat afiliasi antara satu merchant dengan merchant lainnya berbeda-beda, sesuai dengan teknologi web yang digunakan oleh Merchant seperti pada contoh di bawah ini.

Gambar 1.6 Salah satu contoh format pemberian alamat afiliasi

Gambar 1.7 Salah satu contoh format pemberian alamat bagi affiliate

Gambar 1.8 Salah satu contoh format alamat affiliate

Gambar 1.9 Contoh link dalam affiliate luar negeri Amazon

Format URL affiliate ini biasanya tidak terlalu dipedulikan oleh konsumen, karena konsumen biasanya hanya berfokus pada mencari barang atau jasa yang mereka butuhkan melalui internet, tanpa memerhatikan URL unik yang Anda miliki.

Sistem Pembayaran

Jika Anda sudah menjadi bagian dalam bisnis afiliasi dengan menjadi Affiliate, tentunya Anda berhak pula mendapatkan komisi atau bayaran sesuai dengan barang atau jasa yang telah Anda jualkan. Besaran bayaran yang Anda terima tergantung pada prosentase hasil penjualan sesuai dengan perjanjian Anda sebagai affiliate dan Merchant sebagai pemilik barang.

Biasanya pembayaran komisi akan diberikan jika mencapai target tertentu, misalkan sampai menempuh angka beberapa ribu untuk afiliasi Indonesia atau beberapa dolar untuk afiliasi luar negeri.

Sistem pembayaran untuk affiliate beragam, tergantung pada proses pembayaran yang ditentukan oleh Merchant. Biasanya untuk afiliasi luar negeri dibayarkan lewat akun paypal atau melalui cek. Sedangkan untuk afiliasi dalam negeri dapat dikirimkan melalui transfer rekening bank. Namun tidak menutup kemungkinan pula, ada beberapa Merchant yang mengirimkan pembayaran komisi melalui Paypal.

Gambar 1.10 Contoh beberapa bank di Indonesia

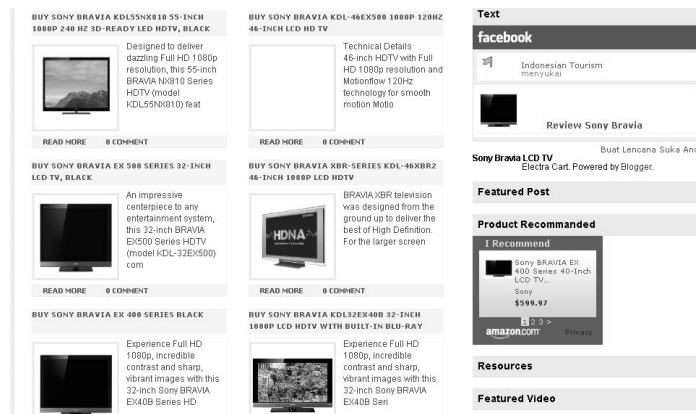
Gambar 1.11 Halaman website paypal

Afiliasi Luar dan Dalam Negeri

Ada ratusan atau bahkan ribuan Merchant yang dalam menjual produknya membutuhkan jasa Affiliate untuk memasarkan produk atau jasanya. Tujuannya agar semakin banyak jaringan yang mereka dapatkan sehingga produk dan jasanya semakin dikenal di internet.

Afiliasi Luar Negeri

Untuk Afiliasi dari luar negeri, banyak sekali yang terkenal seperi Amazon.com, alibaba.com, dan beberapa merchant produk terkenal lainnya.

Gambar 1.12 Contoh Merchant Amazon.com

Gambar 1.13 Contoh Blog milik Affiliate yang menawarkan produk televisi dari Amazon

Untuk dapat bergabung dengan afiliasi Luar negeri, Anda setidaknya harus memiliki sedikit kemampuan bahasa Inggris, karena target pasar Afiliasi Luar Negeri adalah negara-negara barat dan Amerika, seperi Inggris, Perancis, Jerman, USA, dan negara barat lainnya. Sehingga jika Anda bergabung dengan Merchant luar negeri, seti-

daknya konten Blog yang Anda gunakan berbahasa Inggris agar pasar yang Anda target terpenuhi. Sedangkan untuk sistem pembayarannya biasanya menggunakan kiriman cek atau Paypal.

Selain kendala bahasa, banyak affiliate dari Indonesia merasa kesulitan dalam sistem pembayarannya yang harus menunggu hingga mencapai pendapatan tinggi agar uang yang mereka dapatkan bisa cair, sehingga untuk menikmati hasil dari afiliasi akan memakan waktu yang cukup lama. Oleh karena itulah banyak affiliate lokal yang menyerah di tengah jalan, karena beberapa kendala tadi. Padahal jika mau lebih keras dan bersabar dalam berusaha, hasil yang dapat dicapai bisa maksimal. Bagi Anda yang ingin memahami bisnis Afiliasi luar negeri, khususnya Amazon.com, Anda dapat membaca buku "Cari Duit dari Bisnis Afiliasi", terbitan PT Elex Media Komputindo Jakarta.

Gambar 1.14 Buku pendukung untuk mendalami bisnis afiliasi Amazon.com

Afiliasi Indonesia Solusi Bagi Pemula

Bukan hanya Merchant luar negeri saja yang menjual produknya dengan membutuhkan jasa Affiliate. Di dalam negeri pun sudah mulai banyak Merchant yang menjual produk dan jasanya meng-

gunakan jasa Affiliate. Tujuannya juga sama, agar produk mereka lebih banyak memiliki jaringan dan dikenal di Internet.

Jadi, sebenarnya bisnis Afiliasi ini sangat menggiurkan dan memiliki prospek yang cerah bagi merchant atau terutama bagi Anda seorang affiliate marketing.

Afiliasi Indonesia dapat juga digunakan bagi seorang pemula untuk mencari pendapatan melalui Internet. Hal ini cukup beralasan, karena beberapa hal berikut:

- Bahasa yang digunakan untuk membangun blog atau menulis artikel di dalam Blog menggunakan bahasa sehari-hari, yaitu bahasa Indonesia.
- Biasanya Merchant dari Indonesia mencairkan pendapatan kepada Affiliate berupa recehan, atau dengan kata lain tidak perlu menunggu lama dalam menikmati hasil dari bisnis afiliasi. Seperti contohnya afiliasi jual E-Book di PanduanDasar.com. Affiliate dapat mencairkan hasil pendapatannya ketika pendapatan hanya mencapai Rp50.000. Cukup mudah bukan untuk mendapatkan penghasilan sebesar itu?
- Sasaran target untuk mencari pelanggan lebih terfokus di wilayah Indonesia saja, oleh karena itulah Anda hanya perlu optimasi blog berbahasa Indonesia saja.

Di buku ini akan dikupas tentang bagaimana mencari pendapatan melalui bisnis afiliasi Indonesia. Dalam buku ini akan dibahas mulai dari persiapan hingga bergabung menjadi affiliate beberapa Merchant di Indonesia, dan bagaimana optimasi blog untuk mendapatkan penghasilan dari bisnis Afiliasi Indonesia. Sehingga buku ini sangat cocok bagi Anda seorang pemula yang ingin memperoleh pendapatan di internet melalui bisnis Afiliasi Lokal/Indonesia.